

Collaboration:



Un cas concret de développement de produits plus écologiques:

Les Industries Mailhot

Projet financé par:



Collaboration:



Agenda

- L'entreprise: Les Industries Mailhot
- Le projet
- La démarche
- Les résultats

Projet
financé par:



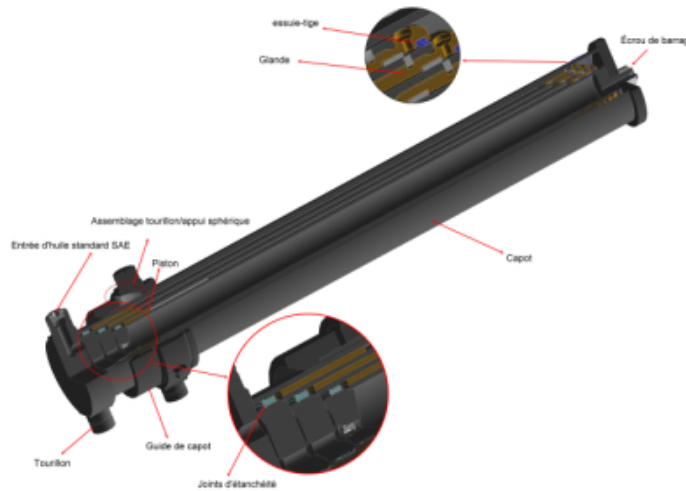
Collaboration:



Projet financé par:



L'entreprise: Les Industries Mailhot



« Notre vision, passer d'une entreprise qui fabrique des vérins à une entreprise qui offre des services de levage »

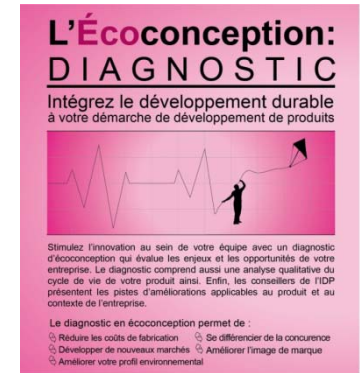
Yvan Morin, président

Collaboration:



Le projet: Historique

- Le Diagnostic d'écoconception – Mars 2007



Projet
financé par:



Pistes d'amélioration proposées

- 1) Instauration des stratégies de récupération des produits en fin de vie**
Développer un suivi à long terme des produits
Mettre en place des incitatifs à la récupération des produits en fin de vie
Instaurer l'offre de service de fonctionnalité plutôt que la vente de produits

Collaboration:



Projet
financé par:



Le projet: Objectif

Gérer la fin de sa vie utile du produit

- Organiser et animer un atelier pour déterminer la meilleure conception permettant le reconditionnement du vérin
- Former les membres du personnel de l'entreprise à cette méthodologie

Collaboration:



Le projet: L'équipe

- Directeur Ingénierie / R&D
- Superviseur département service
- Mécanicien département service
- Dessinateur concepteur

Projet
financé par:



Collaboration:



Projet
financé par:



La démarche

- Réaliser le Cahier des charges fonctionnel, l'Analyse fonctionnelle du produit existant et l'AMDEC (identification des modes de défaillance et leur cause) du vérin
- Définir la stratégie de remplacement des composants
- Analyser le désassemblage du produit
- **Réaliser un atelier de conception pour le désassemblage**
- Valider la faisabilité du procédé de ré-assemblage
- Tester le nouveau produit
- Déterminer les méthodes de valorisation, de recyclage ou d'élimination des composants remplacés

Collaboration:



Projet
financé par:



Les résultats

- Le projet de reconditionnement des vérins est économiquement et technologiquement viable
- Le coût de fabrication du vérin reconditionné est moins élevé que celui du vérin neuf

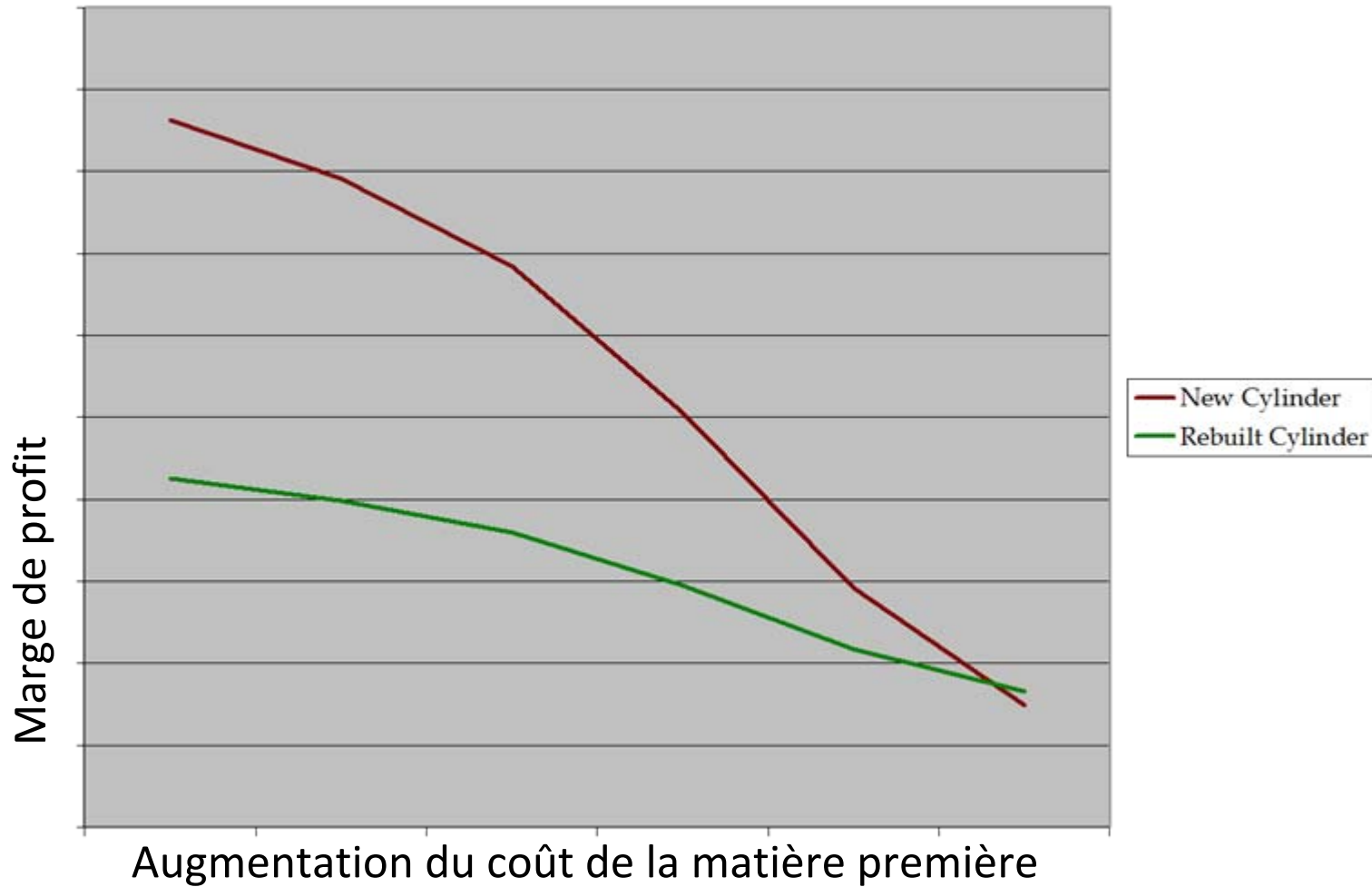
Collaboration:



Projet financé par:



Les résultats



Collaboration:



Projet
financé par:



Appréciation de l'entreprise

« J'ai été surpris des résultats auxquels nous sommes arrivés malgré le peu d'information de départ et une définition de projet nébuleuse. »

« L'atelier a changé ma vision. Il apporte une meilleure compréhension des autres départements. Il permet de s'en aller tous dans la même direction. »

« Il y a eu beaucoup de nouveaux outils présentés dans le passé, mais celui-ci va plus en profondeur. Cela va nous faire grandir. »

Collaboration:



Projet
financé par:



Pour vous aider à passer à l'action!



www.idp-ipd.com

514-383-3209



www.nguyen-parrot.com

514-683-3437

Agir dès la conception de produits, c'est investir dans la performance de l'entreprise

70% des coûts et les impacts du produit sont déterminés lors de la conception